

WINLine® Branchensysteme

Lösungen für den Vermietungsservice



Mit dem WINLine® ERP-System für den Vermietungsservice kann z.B. der Verleih folgender Artikel abgebildet werden:

- *Maschinen und Anlagen*
- *Bühnen- und Messebau*
- *Hard- und Software*
- *Innen- und Büroausstattung*
- *Hotelwäsche und andere Textilwaren*
- *Kraftfahrzeuge*
- *Sport- & Eventartikel*
- *Cateringservice & Partyverleih*

Die Vermietungsbranche verlangt die schnelle und flexible Abwicklung von Servicedienstleistungen in der Unternehmenssoftware.

Dabei wollen verschiedenste Prozesse abgebildet werden: Verfügbarkeiten von Verleihartikeln mit und ohne Seriennummern, Ausgabe und Rücknahme von Mietartikeln, Verkaufswaren mit Preisen & Rabatten, Vertragswesen, Abrechnung von Dienstleistungen & Wartung und vieles mehr.

Über diese Informationen müssen die Mitarbeiter in ihrer täglichen Arbeit zügig verfügen können, um zeitgleich Dispositionen vornehmen zu können.

Das integrierte ERP- & CRM-System WINLine® ermöglicht zum einen die Verwaltung der notwendigen Daten, sorgt aber auch für die Abwicklung und Kontrolle aller Abläufe, die im Rahmen eines Miet-serviceangebots anfallen.

MESONIC
Business Software

Einfache Disposition. Zügige Mietabwicklung. Optimale Bestandsübersicht.



Die WINLine®-Programme für ERP, PPS, CRM & E-Business sind vollständig integriert und bieten daher optimalen Datenfluss.

Die Software ist gekennzeichnet durch einen modularen Aufbau, individuelle Anpassbarkeit und ihre einfache Bedienbarkeit.

Mit Hilfe branchenspezifischer Funktionen werden ergänzend zu den Standardfunktionen die vielfältigen Anforderungen verschiedener Wirtschaftszweige abgedeckt.

Ausgewählte Branchenfunktionen in WINLine®:

Mietartikel	Verkaufsartikel
<ul style="list-style-type: none"> ■ unterschiedliche Mietlager ■ Massenartikel ■ Gerätestamm ■ Seriennummern ■ Sets ■ Zählerstände ■ Prüftermine ■ Wechsel zu Verkaufsartikel 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Lagerverwaltung ■ Seriennummern ■ Losgrößen ■ Sets ■ Wechsel zu Mietartikel ■ Rabattstaffeln ■ Individuelle Preisgestaltung nach Kunden und Kundengruppen
Mietzeitmodelle	Vertragsverwaltung
<ul style="list-style-type: none"> ■ Tages-, Wochen-, Monatsmiete ■ Feiertage, Wochenende ■ Staffelpreise, Setpreise ■ Individuelle Toleranzen ■ Versicherung, Eigenversicherer ■ Zählerstandkontrolle 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Mietvertragswesen ■ Mietaus-/rückgabe ■ Teilrückgaben ■ Gerätetausch ■ Gerätestandorte/Baustellen ■ Dienstleistungen ■ Kaution
Buchhaltung	Belegwesen
<ul style="list-style-type: none"> ■ Finanzbuchhaltung ■ Zahlungsverkehr ■ Kostenrechnung ■ Anlagenbuchhaltung ■ Restwertermittlung ■ Personalbuchhaltung ■ Human Resources Management ■ Dokumentenarchivierung 	<ul style="list-style-type: none"> ■ vollständiges Belegmanagement ■ Abrechnung von Verbrauch, Abnutzung etc. ■ Kombinierte Abrechnungen von Mieten, Zubehör, Dienstleistungen und Versicherung ■ Zwischenberechnungen nach frei definierbaren Intervallen

Ausgewählte Branchenfunktionalitäten im Detail

Für die Abbildung der besonderen Funktionen des Vermietungsservices werden alle in WINLine® verfügbaren Daten der Bereiche Kunden, Lieferanten, Artikel und Lagerverwaltung genutzt. Ergänzend kommen spezifische Angaben für die Vermietung hinzu.

Somit ist gewährleistet, dass bei Kundenkontakten und Artikeldispositionen stets alle Informationen verfügbar sind, unabhängig von ihrem Ursprung (Handel, Miete, Service).

Alle bekannten Kunden und Artikel können direkt und ohne weitere Bearbeitung in der Vermietung genutzt werden.

Selbstverständlich können sowohl bestimmte Artikel als auch Kunden von dieser Nutzung ausgenommen werden.

Die Disposition der Mietartikel erfolgt über separate Lager.

Mietbelegbearbeitung

Die Belegbearbeitung erfolgt in einem zentralen Erfassungsfenster, in dem auf alle für die Vermietung erforderlichen Funktionen zugegriffen werden kann. Die Belegstufen reichen vom Angebot bis zur Rechnung und umfassen auch die zusätzliche Stufe der Mietrückgabe.

Die bei der Mietausgabe und Mietrückgabe gewonnenen Informationen bilden die Basis der Mietrechnung sowie der Disposition der verfügbaren Mengen und Geräte.

Mietzeitmodelle

Die Berechnung kann über verschiedene Mietzeitmodelle erfolgen und berücksichtigt sowohl Staffelpreise als auch kundenabhängige Sonderpreise. Die Ermittlung der Staffelpreise erfolgt auf Basis der Mietdauer des Mietartikels. Bei tagesbezogenen Mietzeiträumen kann nach Arbeitstagen (mit 5 oder 6 Tagen pro Woche) sowie Kalendertagen unterschieden werden, wobei auch regionale Feiertage Berücksichtigung finden.

Mietkaution/Versicherung

Die Berechnung erforderlicher Kautionsbeträge kann einfach während der Belegbearbeitung vorgenommen werden und wird transparent in den Formularen und der Belegübersicht dargestellt.

Ergänzend zum eigentlichen Mietbetrag kann eine Ermittlung von Versicherungsprämien auf Basis unterschiedlicher Berechnungsformen erfolgen. Selbstversicherer können von dieser Versicherungsberechnung ausgenommen werden.

Mietverträge

Jeder Mietvertrag kann mehrere Artikel beinhalten. Zusätzlich können Zubehörteile (mit und ohne separate Berechnung) sowie Dienstleistungen erfasst werden. Bei der Rückgabe des Mietartikels können weitere Berechnungspositionen z.B. für Reinigung, Reparaturen, Verschleiß, Kraftstoffverbrauch usw. hinzugefügt werden.

Dispositionstableau

Für die Ermittlung von verfügbaren Mengen, steht eine sehr detaillierte Artikel-Disposition zur Verfügung. Die Artikelsuche wird mit Hilfe von erweiterten Filtern zu einem situationsangepassten grafischen Informationstool. Bei der Suche besteht die Möglichkeit zwischen Artikeln, Belegstufen und Zeiträumen zu selektieren.

Die Bildschirmmaske zeigt detailreiche graphische Darstellungen von Dispositionsinformationen. Durch die skalierbare Anzeige von Mietzeiten kann zwischen verfügbaren und

Ausgewählte Branchenfunktionalitäten im Detail

WINLine® Hauptmodule:

FIBU

Finanz- & Personenbuchhaltung

FAKT

Warenwirtschaft & Auftragswesen

KORE

Kostenrechnung

ANBU

Anlagenbuchhaltung

PROD

Produktionsplanung/-steuerung

PROJECT

Projektmanagementsystem

Personalwesen

Lohn- & Gehaltsabrechnung, HR

CRM

Kundenbeziehungsmanagement

ARCHIV

Dokumentenarchivierung

WEB Edition

Integrierte E-Business-Lösungen

nicht verfügbaren Artikeln (Geräten) unterschieden werden. An den einzelnen Auflistungselementen ist zu erkennen, welche Mengen aus welchen Standorten oder welche (Ersatz-)Geräte zu welchem Zeitpunkt zur Verfügung stehen. Für detailliertere Angaben lässt sich der Auflistungsbaum bis zu den Belegpositionen öffnen.

Zwischenberechnungen

Bei Langfristmieten werden häufig Zwischenberechnungen für die Mietkosten vorgenommen. Diese können sowohl manuell als auch nach individuell konfigurierbaren Berechnungsintervallen automatisiert ausgegeben werden. Zusätzlich kann dabei die Berücksichtigung von Staffelpreisen ggf. inklusive der Neuberechnung bereits abgerechneter Mietzeiträume vorgenommen werden.

Mietrückgabe

Die Rückgabe der Mietartikel zu unterschiedlichen Terminen wird von der Software ebenso unterstützt, wie die nachträgliche Aufnahme weiterer Artikel in einen bestehenden Mietvertrag. Ist ein Austausch von Verleihartikeln notwendig, kann dies unter Beibehaltung der spezifischen Mietkonditionen erfolgen, wobei auch alternative Artikel berücksichtigt werden.

Bei Artikeln mit Identnummern können Zählerstände verwaltet werden, um die (Ab-)Nutzung der Waren während der Miete zu überprüfen und ggf. Nachberechnungen vorzunehmen.

Gerätestamm

In der Software können sowohl Artikel mit Identnummer (Verleihartikel) als auch Waren ohne Identnummer, so genannte Massenartikel verwaltet werden.

Durch Unterscheidungen ist gewährleistet, dass die für die Vermietung vorgesehenen Artikel in speziell dafür angelegten „Mietlagern“ verwaltet werden und damit nicht mehr zum Verkauf zur Verfügung stehen.

Gerätenummern

Alle Artikel mit Identnummer erhalten eine zusätzliche eindeutige Gerätenummer, die eine schnelle Bearbeitung (z. B. über Barcode) und eine einfache Zuordnung zur Anlagenbuchhaltung ermöglicht.

Außerdem sind bei derartigen Artikeln weitere Informationen wie Kfz-Kennzeichen, Zählerstände, Prüftermine usw. hinterlegbar. Einzelne Artikel können vorübergehend für die Vermietung gesperrt werden, um z. B. Reparaturen oder ausstehenden Inspektionen vorzunehmen.

Verkauf und Vermietung aus einem Guss

Seit 1995 verkauft und vermietet die Firma Fieberitz Entfeuchtungstechnik Luftentfeuchter für Heim, Bau und Industrie.

Mit 12 Mitarbeitern an vier Standorten bietet das Unternehmen vom kleinen Entfeuchter für Wohnräume und Büros bis hin zu großen Industrieanlagen eine breite Produktpalette bei den Verkaufsgeräten an.

Als deutscher Generalimporteur für Dantherm Luftentfeuchter aus Dänemark steht das Unternehmen für Qualität und Kompetenz in diesem Marktsegment.

FIEBERITZ

Trocknung – schnell & zuverlässig

Ein vielfältiges Produktangebot, ein Ersatzteillager und die Gerätevermietung stellen an ein Warenwirtschaftssystem umfassende Anforderungen unabhängig von der Unternehmensgröße.

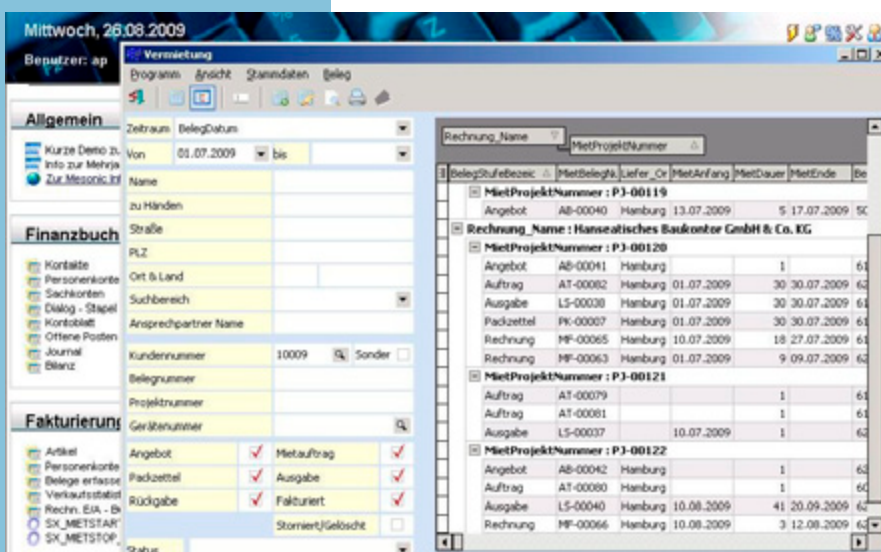
Über 10 Jahre wurden einfache Warenwirtschaftssysteme „von der Stange“ eingesetzt, welche die grundlegenden Funktionen für ein Handelsunternehmen zur Verfügung stellten.

Das Mietgeschäft wurde mit einem Bündel unterschiedlicher Anwendungen (Textverarbeitung, Tabellenkalkulation, Datenbank ...) abgewickelt.

Bei einer Sichtung des Marktes wurde schnell klar, dass es keine Lösung gibt, die in der Grundausstattung Verkauf und Vermietung gleichzeitig und gleich gut abbilden kann.

Viele Argumente sprachen für das ERP-Komplettsystem Corporate WINLine® von MESONIC als Standardsystem: Die integrierte Lösung deckt sämtliche Bereiche des Unternehmens von der Warenwirtschaft bis zur Finanzbuchhaltung/Kostenrechnung und Anlagenbuchhaltung ab.

In Verbindung mit dem Mietmodul des betreuenden MESONIC-Fachhandelspartners SOHNIX AG wurde ein System entwickelt, dass dazu in der Lage ist, Verkauf und Vermietung in einer Umgebung zu integrieren.



Das Vermietungsmodul wird direkt aus Corporate WINLine® heraus gestartet und ist multitaskingfähig.

www.mesonic.com
info@mesonic.com

Durch die Verwirklichung als eigenständiges Modul ist gewährleistet, dass beide Produkte unabhängig voneinander und mit voller Releasefähigkeit weiterentwickelt werden können und dennoch wie aus einem Guss miteinander verzahnt sind.

Mit dem Mietmodul ist es möglich, auch sehr umfangreiche Projekte übersichtlich und für den Kunden nachvollziehbar abzuwickeln. Der stets abrufbare Status für jedes einzelne Gerät (Verfügbarkeit, Alter, Betriebsstunden ...) ist für eine optimale Auslastung des Mietparks unabdingbare Voraussetzung.

Trotz der Komplexität ist das Modul einfach zu bedienen und in die Benutzerführung von Corporate WINLine® vollständig integriert.

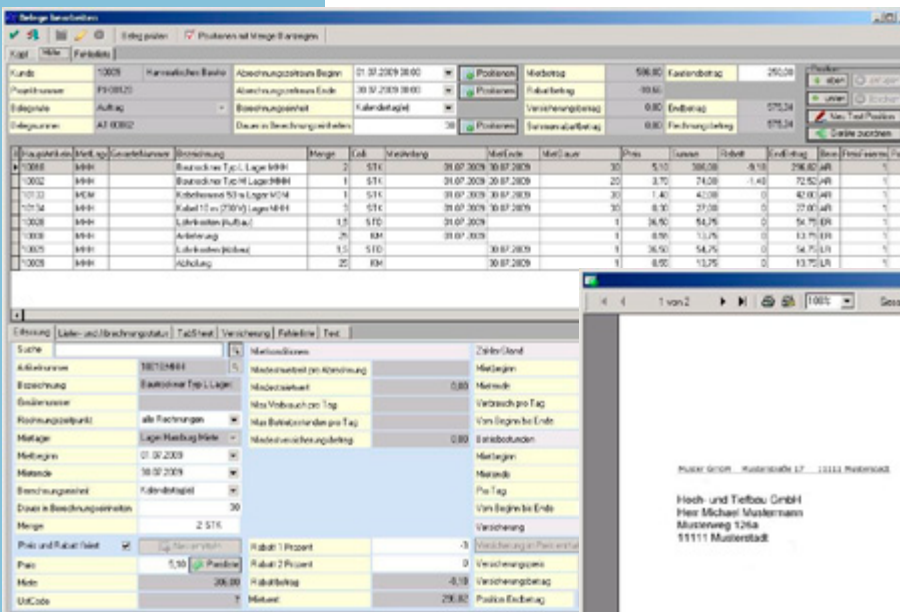
Die SOHNIX AG stellte sich während der gesamten Projektierung und Entwicklung als kompetenter Partner dar. Alle Ziele bei der Umstellung wurden zuverlässig erreicht. Nicht zuletzt war die sichere Übernahme der Daten aus den verschiedenen Altsystemen und Standorten von großer Bedeutung.

Die Projektanforderungen:

- Abbildung von Verkauf und Vermietung in einer einzigen IT-Umgebung
- Abbildung umfangreicher Projekte
- Artikelstatus
- volle Releasefähigkeit

WINLine®-Eckdaten:

- Module:
 - Warenwirtschaft
 - Mehrlager/Chargen
 - Einkauf
 - Finanz-/Anlagenbuchhaltung
 - Kostenrechnung
 - CRM
- Im Einsatz seit 2009



In der Belegbearbeitung sind alle Eingabefelder in einer Maske übersichtlich dargestellt. Die Feldbezeichnungen sind selbsterklärend.



Klaus Kröger, Projektleiter der SOHNIX AG

Belege wie Angebot und Rechnungen werden direkt aus dem Mietmodul gedruckt.

„Bei Realisierung dieses Projektes war die durchgängige Abbildung der unterschiedlichen Geschäftsabläufe im Zusammenspiel mit Corporate WINLine® unsere oberste Prämisse. Entstanden ist eine voll integrierte Branchenlösung, die das Mietgeschäft in einer Vielzahl von Branchen unterstützt. Die SOHNIX AG hat sich durch langjährige Betreuung von Kunden in diesem Segment eine hohe Kompetenz erworben.“

MESONIC around the world



60, 30, 20, 10 - Zahlen, die die Geschichte von MESONIC zusammenfassen: 60.000 Kunden, über 30 Jahre Markterfahrung, in 20 Ländern vertreten, die Software in mehr als 10 Sprachen übersetzt.

Unser Unternehmenserfolg ist dabei ein Gemeinschaftsprojekt zwischen MESONIC als Hersteller und unserem weitläufigen, internationalen Partnernetzwerk.

Denn das Entwickeln von Software ist nur eine Seite der Medaille. MESONIC ist von Beginn an dem Konzept des indirekten Vertriebes über qualifizierte Vertriebspartner treu geblieben und der Erfolg gibt uns Recht.

Die Aufgabe einer Unternehmenssoftware ist es, für einen reibungslosen Ablauf im Unternehmen zu sorgen.

Nationale Lösungen alleine sind hier unter dem immer stärker werdenden Einfluss der Internationalisierung oft nicht mehr genug. Vielmehr müssen auch Unternehmen heutzutage über mehrere - oft internationale - Standorte kommunizieren.

MESONIC-Produkte sind international einsetzbar und bis heute in mehr als 20 Ländern vertreten und in über 10 Sprachversionen übersetzt.

So ist es Unternehmen möglich, hoch effizient an mehreren Standorten, aber mit nur einem Datenstand zu arbeiten. Die jeweils landesspezifischen Gesetzmäßigkeiten werden selbstverständlich bei den einzelnen Versionen berücksichtigt.

Die hohe Akzeptanz und die große Zahl von Softwareeinsätzen verdanken wir neben der hohen Qualität unserer Produkte unseren Fachhandelspartnern.

Der Weg zu unseren Kunden führt ausschließlich über ein flächendeckendes Vertriebspartnernetz, das sich aus autorisierten, geschulten und zertifizierten MESONIC-Partnern zusammensetzt.

Stets hat sich gezeigt, dass nur die Kombination aus qualitativ hochwertigen Produkten und gut ausgebildeten Vertriebspartnern zum Erfolg führt. Denn für den Kunden ist die Auswahl eines EDV-Systems viel mehr als nur der Kauf einer Software. Auch die Installation, die Schulung und die Betreuung nach dem Verkauf müssen dauerhaft gewährleistet sein.

Wir liefern die Software und unsere Partner ihr Know-How - auf diese Weise bieten wir ganzheitliche Lösungen an und sichern uns zufriedene Kunden.

**www.mesonic.com
info@mesonic.com**

www.mesonic.com
info@mesonic.com

MESONIC Österreich

Datenverarbeitung GmbH
Herzog Friedrich-Platz 1
A-3001 Mauerbach
Tel.: +43-1-97 0 30-0
Fax: +43-1-97 0 30-75

MESONIC Deutschland

Software GmbH
Hirschberger Straße 18
D-27378 Scheeßel
Tel.: +49-4263-93 900
Fax: +49-4263-86 26

MESONIC Italia

Via Giovanni da Udine 34
I-20156 Milano
Tel.: +39-02-380 936 81
Fax: +39-02-380 936 82

© MESONIC GmbH, 2009
Dieses Prospekt dient nur
zur allgemeinen Information.
Produktabbildungen können
geringfügig von der endgültigen
Version abweichen.
Änderungen und Irrtümer vorbe-
halten.



MESONIC
Business Software